



TECNICA Srl



PRD N° 186B
Membro degli Accordi di Mutuo Riconoscimento
EA, IAF e ILAC
Signatory of EA, IAF and ILAC
Mutual Recognition Agreements

Sede Legale: Via ALESSANDRO VOLTA, 14 - 18038 SANREMO IM ☎ +39 0184 506492 - 📠 + 39 0184 540731

Web: www.tecnicasrl.net e-mail: info@tecnicasrl.net



Organismo di Certificazione Notificato dalla Commissione Europea con il numero 1564 per la Direttiva Europea 95/16/CE relativa agli ascensori ed autorizzato dal Ministero dello Sviluppo Economico per le verifiche di ascensori e montacarichi ai sensi del DPR 162/99. Decreto 23/12/2013 su G.U. n. 12 del 16/01/2014.
Organismo Abilitato dal Ministero Sviluppo Economico per le ispezioni di tipo "A" di impianti di terra di impianti elettrici e dispositivi contro scariche atmosferiche ai sensi del DPR 462/2001 per tutte le quattro tipologie della Direttiva del M.S.E. del 11/03/2002. Decreto 18/10/2013 pubblicato su G.U. n. 258 del 04/11/2013.
Soggetto Abilitato dal Ministero del Lavoro e delle Politiche Sociali per le verifiche sulle attrezzature da lavoro (gruppi Sollevamento Persone, Sollevamento Cose e Gas Vapore Riscaldamento) ai sensi dell'art. 71 del D.Lgs. 81/08 e del D.M. 11/04/2011; autorizzazione pubblicata su Decreto Dirigenziale 30/07/2012

RICERCA PERSONALE PROFILO COMMERCIALE

Tecnica Srl ricerca nuove figure dotate di esperienze anche brevi nel settore, con un forte interesse per l'ambito commerciale finalizzato al potenziamento della rete di vendita.

Si richiedono ottime competenze relazionali, proattività, spiccate attitudini nel contatto con le persone, determinazione, ambizione e dinamismo.

La mansione prevede un attività di sviluppo commerciale sia di nuovi clienti sia di implementazione di nuovi servizi a clienti esistenti. Le zone di maggiore interesse sono le Province di Imperia, Savona, Genova e Cuneo ma non si escludono altre aree operative, soprattutto se il candidato abbia già maturato analoghe esperienze nel settore. In ogni caso è previsto adeguato percorso di formazione interno e gratuito al termine del quale il candidato sarà in grado di operare in piena autonomia avendo acquisito le nozioni fondamentali per lo svolgimento di tale attività. Resta inteso che l'incarico dovrà essere svolto rispettando le direttive impartite da Tecnica srl e dalla regolamentazione in materia.

Data la variegata tipologia dei servizi offerti legati ad obblighi legislativi in capo ai clienti e vista la professionalità che Tecnica Srl offre da oltre dieci anni sul territorio nazionale, si potranno concretizzare in tempi brevi elevate provvigioni.

Pertanto il profilo ideale del candidato prevede:

Requisiti richiesti:

- Predisposizione commerciale;
- Forte motivazione e passione per la vendita;
- Proattività;
- Ambizione;
- Dinamismo
- Auto/moto munito

Offriamo:

- Ambiente di lavoro attivo e stimolante
- Formazione tecnico/commerciale
- Remunerazione provvigionale vantaggiosa
- Back office interno
- Call center interno



CONFINDUSTRIA
IMPERIA